

1700
7 12 11**Κ.Ο. ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΚΗ ΣΥΜΠΑΡΑΤΑΞΗ ΠΑΣΟΚ-ΔΗΜΑΡ****ΕΡΩΤΗΣΗ****Προς τον Υπουργό Οικονομικών κ. Ευκλείδη Τσακαλώτο**

Θέμα: Δημιουργία προνομιακών σχέσεων της Εθνικής Ασφαλιστικής με συγκεκριμένες εταιρίες

Η Εθνική Ασφαλιστική, είναι μια από τις σημαντικότερες ασφαλιστικές εταιρείες που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα, η οποία από την ίδρυσή της μέχρι και σήμερα, κατέχει δεσπόζουσα θέση στην ασφαλιστική αγορά της χώρας μας, εξαιτίας και του μεγέθους της. Μάλιστα, η εταιρία ανήκει εξ ολοκλήρου στον όμιλο της Εθνικής Τράπεζας και η εύρυθμη λειτουργία της εξαρτάται από την ανακεφαλαιοποίηση του τραπεζικού συστήματος.

Η Εθνική Ασφαλιστική με την παρουσία της διασφαλίζει σε μεγάλο βαθμό την ομαλή λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς στη χώρα μας, ενώ παράλληλα καθορίζει σε μεγάλο βαθμό το περιβάλλον λειτουργίας της. Συγκεκριμένα, τις σχέσεις των ασφαλιστικών εταιριών με τα δίκτυα πωλήσεων ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, το επίπεδο ανταγωνισμού μεταξύ των ασφαλιστικών εταιριών (εθνικών και πολυεθνικών), την ποιότητα των παρεχόμενων ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών, την τιμολογιακή πολιτική των ασφαλιστικών εταιριών, τη διαμόρφωση ασφαλιστικής συνείδησης στην κοινωνία κ.α..

Κατόπιν αυτών, ερωτάται ο αρμόδιος Υπουργός:

1. Γιατί η διοίκηση της Εθνικής Ασφαλιστικής με πρόσφατη απόφασή της, δημιουργεί προνομιακές σχέσεις συνεργασίας με συγκεκριμένη ασφαλειομεσιτική εταιρία (Insurance Market) και με συγκεκριμένη εταιρία κινητής τηλεφωνίας (Vodafone), στο πελατολόγιο της οποίας, προσφέρει αποκλειστικά με έκπτωση συγκεκριμένο ασφαλιστικό προϊόν;
2. Γιατί αποκλείονται όλα τα άλλα θεσμοθετημένα δίκτυα διάθεσης ασφαλιστικών προϊόντων και υπηρεσιών (αποκλειστικά συνδεδεμένα ασφαλιστικά γραφεία με την Εθνική Ασφαλιστική, ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές όλων των ειδικοτήτων) από την πώληση του συγκεκριμένου προϊόντος;

Κ.Ο. ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΚΗ ΣΥΜΠΑΡΑΤΑΞΗ ΠΑΣΟΚ-ΔΗΜΑΡ

3. Γιατί η διοίκηση της Εθνικής ασφαλιστικής «δένει» την παλαιότερη και ιστορικότερη ασφαλιστική εταιρία της χώρας μας πίσω από το άρμα της συγκεκριμένης ασφαλειομεσιτικής εταιρίας; Δεν θα ήταν προτιμότερο τόσο για την αξιοπιστία όσο και για το κοινωνικό της προφίλ, να διαθέσει το ίδιο προϊόν μέσω δικής της ηλεκτρονικής πλατφόρμας πώλησης ασφαλιστικών προϊόντων ή μέσω των υφιστάμενων δικτύων πώλησης που διαθέτει; Δυστυχώς, με την πρακτική που ακολουθείται, τα παραδοσιακά δίκτυα πωλήσεων θα οδηγηθούν σε απαξίωση, με συνέπεια τον αφανισμό χιλιάδων επαγγελματιών του κλάδου της ιδιωτικής ασφάλισης.

3. Γιατί δεν εφαρμόζεται το κανονιστικό πλαίσιο της ΤτΕ, που απαγορεύει την πώληση ενός προϊόντος αποκλειστικά μέσω ενός μεσίτη;

4. Υπάρχει μελέτη, η οποία να προβλέπει τα οικονομικά αποτελέσματα (κέρδη ή ζημίες) από τη συγκεκριμένη συνεργασία;

5. Πως θα ωφεληθεί τελικά από τη συγκεκριμένη συνεργασία η Εθνική Ασφαλιστική;

Αθήνα, 07.12.2015

Οι ερωτώντες βουλευτές

Γιώργος Αρβανιτίδης

Βασίλης Κεγκέρογλου